

# in Bio Mak eup



#### **LA FORFORA**

La forfora è una problematica che affligge moltissime persone, uomini e donne. Spesso è possibile porre sollievo e curare questa problematica semplicemente scegliendo i prodotti giusti ed ecco perché ho pensato potesse esservi utile un articolo nel quale affrontare l'argomento cure naturali e rimedi per la forfora.

Innanzitutto è importante distinguere tra la forfora causata da cute secca e quella causata da cute grassa. Nonostante molti rimedi naturali siano comuni in entrambi i casi, ciò che varia sono alcune piccole accortezze che possono agevolare la risoluzione della problematica.



Il primo elemento da considerare nel trattamento della forfora è la scelta dello shampoo.

Il detergente che si deve utilizzare dovrà essere composto da una base di tensioattivi delicati, d'origine naturale. La maggior parte degli shampoo per forfora in commercio sono composti da SLS-SLES e COCAMIDE, ingredienti che sgrassano eccessivamente il cuoio capelluto sensibilizzandolo. In caso di forfora si

parte già da un cuoio capelluto sensibile ed irritato ed ecco perché è importante scegliere formule delicate ed arricchite con ingredienti dai poteri lenitivi come Camomilla, Aloe e Calendula. Nello shampoo, oltre ad una base di tensioattivi delicati, è importante che siano presenti altresì ingredienti dai poteri purificanti come Tea Tree, Rosmarino, Ortica, Limone, Bardana e Salvia (per citare i più diffusi).

In aggiunta allo shampoo una buona soluzione è una maschera o un olio da applicare sul cuoio capelluto e sulle lunghezze. Vi consiglio di scegliere la formula di maschera purificante per il cuoio capelluto se avete una forfora da cute grassa ed invece un olio qualora la vostra forfora sia causata da cute secca. Una buona soluzione sono i preparati a base di erbe ayurvediche o argille.



Una buona soluzione sono i preparati a base di erbe ayurvediche o argille. Super consigliato in caso di forfora è il Neem, erba che viene venduta in forma di polvere oppure già disciolta in olio. Il Neem è fortemente purificante e disinfettante ed è perfetto sia nel trattamento dei capelli che nella cura della pelle impura e problematica. Una buonissima soluzione è anche quella di realizzare con costanza maschere a base di Henné che pulisce in profondità ed al contempo ristruttura la chioma rendendola sana e splendente.

Delle maschere a base di Henné che si possono realizzare in casa vi ho parlato abbondantemente in questi due articoli di cui vi lascio il link qui sotto:

COME PREPARARE DEGLI IMPACCHI PER CAPELLI SPLENDENTI

COME UTILIZZARE L' HENNE' NEUTRO

Ulteriore consiglio per chi soffre di forfora è quello di evitare gel e lacche per non sporcare o irritare il cuoio capelluto. Per fissare le acconciature impiegate piuttosto una spruzzata di proteine del grano idrolizzate che rinforzano la chioma e la rendono visibilmente più bella.

DEBORAH LAZZARO - debyvany91@biomakeup.it





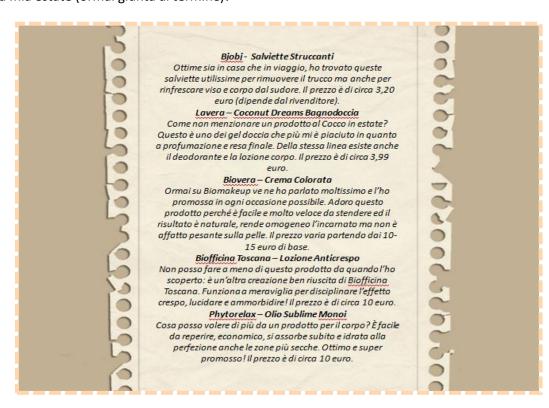


#### **BIOMAKEUP SUMMER SELECTION**

Personalmente adoro osservare nelle riviste e negli articoli dei blog le selezioni di prodotti top e consigliati per il periodo estivo!

Sia perché spesso mi servono come spunti per lo shopping e sia perché sono pagine visibilmente attraenti, sicuramente più rapide da leggere rispetto a quelle dedicate agli articoli.

Ho pensato quindi anche io di proporvi la mia Summer Selection, sperando possiate trovarla utile e interessante! Sarà una selezione molto rapida: ho scelto soltanto i super must-have del periodo, indispensabili alleati della mia estate (ormai giunta al termine)!



## sai tenere un segreto?





Dopo la nostra piccola pausa estiva, torniamo a proporvi una nuova intervista anche in questo numero di InBioMakeup.

Parleremo con Antonella, titolare di <u>Cosmobio</u>, un negozio online che rivende moltissimi brands di cosmesi e make up eco-bio selezionati con cura poiché cruelty-free e privi di ingredienti d'origine petrolchimica.



### 1. Iniziamo dalle presentazioni! Da dove nasce Cosmobio e qual è la tua idea di rivendita online di cosmetici eco biologici? Come cerchi di gestire il rapporto con le tue clienti?

L'idea di aprire un negozio online di cosmetici ecobio è nata circa 3 anni fa, poco dopo aver preso consapevolezza dell'esistenza di un "mondo cosmetico parallelo", ossia del meraviglioso mondo della cosmesi ecobio. Un mondo fatto di piccole aziende che lavorano con passione e dedizione, producendo cosmetici puliti e seguendo un'etica ammirevole. Mi accorsi che fino a quel momento mi ero fidata con troppa leggerezza delle molto spesso ingannevoli diciture "naturale" sulle etichette dei prodotti che acquistavo, e decisi così che mi sarebbe piaciuto diffondere ancor di più questa consapevolezza, e fare della mia nuova passione un lavoro. Così, circa un anno e mezzo fa, è nato Cosmobio, un progetto in cui credevo molto e che è diventato realtà: la mia idea di rivendita online di cosmetici ecobio è quella di sfruttare al meglio la grande opportunità del commercio online, ossia offrire a tutti, anche e soprattutto a chi non ha un rivenditore nella propria città, di ricevere ovunque i migliori prodotti ecobio al miglior prezzo possibile.

Per quanto riguarda il rapporto con i clienti, beh, loro sono tutto, sono la linfa vitale del commercio (online e non), per cui cerco di "coccolarli" seguendoli nell'acquisto, rispondendo a tutte le loro domande, venendo incontro, ove possibile, alle loro richieste, offrendo un'assistenza continua pre e post vendita.

### 2. Da quando hai aperto il tuo negozio online quali sono state le tue più grandi soddisfazioni e quali invece gli ostacoli principali che hai dovuto superare?

Le più grandi soddisfazioni non possono che venire dai numerosi feedback positivi che riceviamo dai clienti, da coloro che dopo il primo acquisto tornano a comprare da noi, dai complimenti che spesso spontaneamente i clienti ci inviano, a volte privatamente e altre volte pubblicamente, dopo aver ricevuto i loro pacchetti. Gli ostacoli invece... beh, la burocrazia, l'alta tassazione, e in ultimo conquistare la fiducia della gente, ma quest'ultimo lo abbiamo già superato, gli altri due purtroppo dobbiamo affrontarli giorno per giorno.

### 3. Quali sono i brands top sellers di Cosmobio? A quali prodotti sono particolarmente affezionate le tue clienti ed i tuoi clienti?

Ogni produttore è per noi prezioso, tutti lavorano con cura e amore e offrono prodotti impeccabili. Tra i marchi più amati e venduti spiccano sicuramente Tea Natura, La Saponaria, Biofficina Toscana, Benecos, Neve Cosmetics.

I loro prodotti più venduti: lo shampoo doccia al Ghassoul (Tea Natura), gli shampoo La Saponaria (Girasole e Arancio dolce, Extravergine, Salvia e Limone), il mitico Balsamo Concentrato Attivo (Biofficina Toscana), kajal, blush e ciprie Benecos, i fondotinta Flat Perfection di Neve Cosmetics e il loro mascara Occhioni.

#### 4. Quali sono i criteri che ti spingono a scegliere le linee ed i prodotti da rivendere su Cosmobio?

Sicuramente l'etica e i valori che stanno dietro un'azienda e i suoi prodotti sono fattori determinanti nella scelta dei marchi in vendita sul nostro e-shop. Inoltre cerco di prediligere prodotti con un eccellente rapporto qualità – prezzo.

#### 5. Ed infine una domanda diretta diretta ... dicci tutti i buoni motivi per cui si dovrebbe scegliere Cosmobio per il proprio shopping online rispetto ai tanti altri negozi che rivendono articoli affini!

Prezzi competitivi, offerte speciali e sconti periodici, rapidità nelle spedizioni e rapporto diretto con i clienti: questi sono i punti di forza su cui investiamo quotidianamente le nostre energia e la nostra passione!

Questo numero di InBioMakeup si conclude qui! Spero che vi sia stato utile: io vi aspetto nel prossimo!

E nel frattempo non dimenticatevi di condividerlo!

Per farlo vi basterà cliccare sui pulsanti di condivisione che trovate sotto le anteprime dei vari numeri di InBioMakeUp al seguente link:

http://biomakeup.it/approfondimenti/

Per noi è un gesto che conta molto 😊

